



物販が伸びないクリニックに 共通する“ある原因”とは？

忙しくても“自然に売れる仕組み”があります



商品はあるのに
売れない



提案する
時間がない



自費診療が
なかなか
伸びない

この状態を放置すると売上は頭打ちになります。

本セミナーでは「スタッフに負担をかけずに、物販と自費診療が動く仕組みづくり」を
具体的に解説します！

セミナー内容

- スタッフが提案しなくても売れる仕組み
- 忙しくても物販が動く導線
- 自費診療が自然に選ばれる設計
- リピート率を高める継続設計

※実際に導入クリニックで実践されている、
現場で使いやすい内容です



このような
クリニック様におすすめ

- プラセンタ注射を導入しているが
売上が伸びない
- 物販(サプリ・化粧品)が動かない
- スタッフ教育に課題がある
- 自費診療の強化を検討している



【形式】 オンライン(Zoom)

【受講料】 無料

【開催日時】 4月11日(土)
14:30~15:15

4月17日(金)
19:30~20:15

4月18日(土)
14:30~15:15

顔出し不要、
まずは、ご視聴のみでも
ご参加いただけます

必要事項をご記入し、FAXにてお申込みください

クリニック様物販セミナー 参加申込書

施設名	ご氏名
TEL	FAX
E-mail	

お申込みは、
ネットからも
できます！

